

GRATIS GUIDE

De 10 dyraste misstagen med solceller på Costa Blanca

Innan du börjar

Solceller på Costa Blanca är en utmärkt investering — men bara om du gör rätt val. Och det är just där det ofta går fel. Inte för att det är krångligt, utan för att reglerna här skiljer sig från hemma: ett annat regelverk, ett annat klimat, och — tyvärr — installatörer som utnyttjar det.

Den här guiden är inte ett säljsnack. Vi visar dig de tio fällorna vi oftast ser folk gå i på kusten — och hur du undviker dem. Så att du bedömer en offert med kunskap, inte på känsla.

Du behöver inte bestämma något än. Läs i lugn och ro, och kom tillbaka när du är redo.

I den här guiden:

- hur du känner igen en installation som kostar dig pengar flera år senare;
- vilka val som verkligen spelar roll på den här kusten, och vilka som mest är marknadsföring;
- frågorna du ställer en installatör innan du skriver på.

1. Legaliseringsfällan

— VAD LEGALISERING OMFATTAR — UPP TILL 10 KW

01

Memoria
técnica

02

Boletín

03

Registrering
Industria

04

Compensación

Din solcellsanläggning är inte riktigt din förrän den är officiellt registrerad — och att glömma eller slarva med det är det som kostar folk mest här. Att montera panelerna på taket är en sak. Att anmäla dem lagligt till myndigheterna är en annan, och minst lika viktig.

Att legalisera en anläggning är mer än en enda blankett:

- en **teknisk dokumentation** av anläggningen (*memoria técnica*);
- **boletín** — det officiella intyget som bekräftar att anläggningen är säker och uppfyller normen;
- **registrering hos Industria** i din region, och anmälan till egenförbrukning (*autoconsumo*);
- **compensación** — ersättningen för elen du matar tillbaka till nätet. Det här är det enda du ordnar själv: du avtalar det i ditt eget kontrakt med din elleverantör; de tre andra är en fackmans jobb.

Den här listan gäller anläggningar upp till 10 kW — storleken på de flesta bostäder. Behöver du mer effekt, över 10 kW, tillkommer två saker som då faktiskt hör till: ett fullständigt *proyecto* signerat av en **ingenjör**, och en installatör med **especialista**-behörighet. Inte bättre eller sämre än en mindre anläggning — men de här extra stegen är viktiga och måste stämma.

Pappersarbete du inte behöver bry dig om, tänker du kanske. Tills något går fel.

Vad en oregistrerad eller dåligt registrerad anläggning kostar dig:

- **Böter** — från några hundra till flera tusen euro, och i värsta fall måste anläggningen ner igen.
- **En bostad du inte får såld** — står inte anläggningen i registret kräver köpare att den legaliseras först. Det sänker värdet och fördröjer försäljningen.
- **En försäkring som inte täcker** — utan rätt papper står du svagt vid en skada.
- **Ingen ersättning** — utan registrering får du ingen compensación för elen du matar tillbaka. Du går miste om flera års besparingar.

En anläggning som tekniskt sett är i sin ordning men administrativt inte stämmer ger dig besvär flera år senare — precis när du minst behöver det.

Det här bör du se efter. Boletínen får inte signeras av vem som helst. Det ska en **behörig installatör** — i Spanien en *instalador habilitado* — som själv har utfört arbetet. En signatur på någon annans arbete är inte ett giltigt godkännande. Fråga därför alltid: *vem signerar min boletín, och är personen behörig?* Får du inget tydligt svar är det en varningssignal.

2. Panelen som inte klarar kusten

— PRODUKTION EFTER 25–30 ÅR



Degradation per år: **0,4–0,5%** glas-glas · **0,7%** glas-folie

Två paneler kan se identiska ut på en offert — samma watt, nästan samma pris — och ändå hålla flera år längre den ena än den andra. På kusten, med sol, havssalt och fukt, är den skillnaden stor. Den ligger i paneltypen.

Grovt sett finns det två sorter:

- **Glas-folie** — en glasskiva fram, en tunn plast**folie** bak. Den billigaste typen, och det många installatörer monterar som standard.
- **Glas-glas** — två glaslager, med solcellerna tryggt emellan. Något dyrare, men byggd för att hålla.

Varför det räknas särskilt här. Värme, havssalt och fukt är i gång hela sommaren — och det är just där glas-glas vinner:

- **Den håller längre.** Glas-glas tappar runt 0,4–0,5 % av produktionen om året; glas-folie snarare 0,7 %. Efter 25–30 år ger glas-glas fortfarande omkring 87 % av dag ett, mot cirka 80–84 % för glas-folie — och det gapet växer varje år.

- **Den är starkare.** Cellerna sitter fast mellan två glasskivor, så glas-glas får långt färre av de hårfina sprickorna (*mikrosprickor*) som uppstår vid transport och montering — till exempel när en montör stöttar knät mot panelen. Du ser dem inte, men de tär tyst på din produktion.
- **Ingen fukt tränger in.** Glas släpper inte igenom fukt; en folie-baksida gör det, långsamt över åren. I ett fuktigt, salt klimat är det skillnaden mellan en panel som håller prestandan och en som sviktar för tidigt.
- **Den är brandsäkrare.** Glas brinner inte, och det finns ingen brännbar folie-baksida som kan ta eld eller droppa brinnande plast.

Fällan. Den billiga glas-folie-panelen ser likadan ut på pappret och kostar lite mindre — så smyger den sig in i en offert. Du märker det inte i dag, men över åren: lägre produktion, kortare livslängd, och skador som garantin bara delvis täcker — för tillverkaren kan skylla fukt- eller värmeskada på ”klimatet”. Det billiga valet betalar du för senare på den här kusten.

Det här bör du se efter i en offert. Fråga helt enkelt:

- Är det en **glas-glas-** eller en glas-folie-panel?
- Hur lång är **produktgarantin** (i år) och **effektgarantin** (hur många procent efter 25 eller 30 år)?

Glas-folie är inte värdelöst — i ett milt klimat håller det fint. Men på Costa Blanca, med den här solen och det här havssaltet, är glas-glas helt enkelt panelen som håller.

3. Känn igen den oseriösa installatören innan du skriver på

— 3 KONTROLLER INNAN DU SKRIVER PÅ

- ✓ Vem signerar din **boletín** — och är personen behörig?
- ✓ Står allt **på papper** innan du betalar handpenning?
- ✓ Du betalar **aldrig allt i förväg** (20–50% är vanligt).

Där det finns mycket sol finns det också oseriösa aktörer. Vid sidan av de skickliga fackmännen finns det på kusten också installatörer som tar din handpenning och försvinner, jobbar med billig utrustning, eller lämnar dig med en anläggning som aldrig legaliserades. Den goda nyheten: du känner oftast igen dem innan du skriver på — om du vet vad du ska se efter.

Knepen du bör känna igen:

- **Dörrförsäljning och ”bara i dag”.** En rabatt som går ut i morgon, press att skriva på direkt. En seriös installatör ger dig tid att jämföra.
- **En hög handpenning i förväg.** Klassikern: mycket pengar i förskott, och sedan förseningar eller ingenting. Hela nätverk har tagit handpenningar så och aldrig levererat.
- **Alla skyller på varandra.** Säljaren säljer, växlande underleverantörer monterar, och går något fel känner sig ingen ansvarig. Utan en enda kontaktpunkt står du med tomma händer.
- **Ingen tydlighet om behörigheten.** Kan företaget inte säga tydligt vem som signerar din *boletín* och om personen är behörig? Varningssignal (se kapitel 1).

- **Ett pris som är för bra för att vara sant.** Ofta betyder det begagnade paneler eller utan märke — billigt nu, ingen garanti senare (se kapitel 2).
- **Kopplad finansiering.** Var försiktig med ett lån knutet till installatören: går han i konkurs fortsätter du att betala lånet.

Så skyddar du dig:

- **Kontrollera grunderna** — är företaget behörigt, försäkrat, och har det en kontrollerbar historik (riktiga projekt, riktiga omdömen)?
- **Vem signerar din boletín?** Det måste vara en behörig installatör som själv har gjort arbetet — en signatur på någon annans arbete är till och med brottsligt. Inget tydligt svar? Gå.
- **Allt skriftligt.** En skriftlig offert eller ett kontrakt innan du betalar en enda euro, med legaliseringen (CIE + registrering) uttryckligen inkluderad som del av leveransen.
- **Betala aldrig allt i förväg.** På Costa Blanca är en handpenning på runt **20–50 %** vanlig, och resten vid färdig leverans. Håll inne en **sista del tills du har boletínen och registreringsbeviset** — som en installatör vanligtvis skickar via e-post inom cirka tre veckor. Alltid via banköverföring till företagskontot, aldrig kontant vid dörren (det sista behövs också för ditt skatteavdrag).
- **En kontaktpunkt** som förblir ansvarig, från offert till eftermarknad.

Lite om tidpunkten för pappren. Boletínen och registreringsbeviset får du vanligtvis via e-post från installatören inom cirka tre veckor — det är pappren som gör anläggningen laglig, och som du knyter din sista betalning till. **Compensación** kommer inte av sig själv efteråt: installatören ordnar nätanslutningen och anmälan till nätbolaget (det behöver du inte göra själv), men **avtalet om compensación signerar du själv med din elleverantör** — installatören hjälper oftast till. Räkna med att det hela tar några månader innan ersättningen dyker upp på din faktura.

Känner du press, otydlighet om pappren, eller en handpenning som inte stämmer? Då är det dags att titta vidare. En god installatör har inga problem med någon av de här frågorna — det är den oseriösa som börjar prata runt.

4. Högspänning på ditt tak

— SÅ HÅLLER DU TAKET SÄKERT

- ✓ **Mikroväxelriktare** — aldrig högspänning på ditt tak
- ✓ **Sträng + optimerare** — spänningen sjunker per panel
- ✓ **Vanlig sträng** — endast med snabbfrånskiljning + ljusbågsdetektering

Hur strömmen från dina paneler omvandlas är med och avgör hur säker din anläggning är. Dina paneler ger likström (DC) med ganska hög spänning — snabbt flera hundra volt. Den här högspända DC:n är där en **DC-ljusbåge** kan uppstå: en gnistbåge som är svårare att släcka än vid växelström, och en av de vanligaste brandorsakerna i solcellsanläggningar. Frågan är alltså: **hur hålls den högspänningen säker på ditt tak?** Det finns grovt sett tre tillvägagångssätt:

- **Vanlig sträng-växelriktare** — alla paneler i serie, den högspända DC:n går till en central låda. Säkert, förutsatt att den har en **snabbfrånskiljning (rapid shutdown)** och **ljusbågsdetektering** som bryter strömmen vid fel. Utan det blir högspänningen kvar — det är fällan.
- **Sträng med effektoptimerare** — en liten låda under varje panel (standard i vissa system, tillval i andra). Vid ett fel eller en fränkoppling **sjunker spänningen till en säker nivå vid varje panel** inom sekunder, plus ljusbågsdetektering. Så högspänningen är bara på i drift, och bryts säkert om något går fel. Bonus: varje panel mäts och optimeras för sig — bra vid skugga.

- **Mikroväxleriktare** — de omvandlar strömmen till växelström redan vid panelen, så det finns **aldrig** högspänd DC på ditt tak, inte ens i drift. Ingen växelriktarlåda i huset, ingen DC-kabling genom bostaden, och i Spanien behövs inget separat DC-överspänningsskydd. Och faller en ut fortsätter resten att producera.

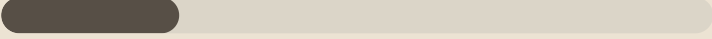
Så den egentliga frågan är inte ”mikro eller sträng”, utan: hur hålls mitt tak säkert? Alla tre kan vara säkra när det är gjort rätt. Mikroväxleriktare är säkrast av konstruktion (aldrig högspänning), optimerare gör en sträng både säker och smart, och en vanlig sträng är säker så länge snabbfrånskiljning och ljusbågsdetektering finns på plats. Det är en avvägning: mikro och optimerare kostar mer men ger mer säkerhet och robusthet; en enkel sträng är billigare och enklare.

Fällan är en **vanlig sträng-anläggning där man har snålat på de här säkerhetsfunktionerna** — då står den högspända DC:n oskyddad på ditt tak. Inte typen i sig, utan att slopa skyddet.

Det här bör du se efter. Fråga hur ditt tak hålls säkert: **mikroväxleriktare, effektoptimerare, eller — vid en vanlig sträng — snabbfrånskiljning och ljusbågsdetektering.** Godta inte en naken sträng utan dessa.

5. Garantin som inte är värd något

— "25 ÅR" = 4 SEPARATA KLOCKOR

Produkt		~25 år
Effekt		25–30 år
Växelriktare		10–25 år
Installation		5–10 år

”25 års garanti” låter betryggande — men på pappret är det något helt annat än i praktiken. Det är inte en garanti, utan en hög med separata löften, vart och ett med sin egen löptid, sina undantag och sitt eget företag som ska infria det. Och det är just där fällorna finns.

Det är ett paket, inte ett löfte. En typisk ”25 år” består av:

- **produktgaranti** på panelerna (~25 år) — från **tillverkaren**;
- **effektgaranti** (produktion över en viss procent, 25–30 år) — också tillverkaren;
- **växelriktargaranti** (10–12 år vid sträng, upp till 25 vid mikro) — från växelriktartillverkaren;
- **installationsgaranti** (5–10 år) — från din **installatör**.

Fyra klockor som går var för sig, från tre olika företag.

Där det brister:

- **Arbete och frakt ingår oftast inte.** Tillverkaren byter en trasig panel gratis — men att ta ner den från taket, skicka den och montera den nya (snabbt några hundra euro) betalar du själv, om det inte finns en separat arbetsersättning. Och den löper ofta bara 2 till 12 år — mycket kortare än de 25.
- **Ditt krav går via installatören.** Ett produktkrav går nästan alltid via en behörig installatör: han hittar felet, ordnar returen till tillverkaren, tar ner panelen och monterar den nya. De första åren gör han oftast allt; därefter flyttas kostnaden och krånglet över på dig. Försvinner installatören står du där ensam som lekman.
- **Finns företaget kvar då?** Paneltillverkaren, växelriktartillverkaren och installatören är tre olika parter — och chansen är stor att det om tjugo år bara finns ett av de tre kvar. En garanti från ett företag som är borta är ett papper.
- **Det finstilla.** Undantagna är bland annat hårfina sprickor från hantering, miljöskador, skada från blixn eller överspänning, och en **missad registrering** (fönstret är ofta 45 dagar eller mindre). Och bevisbördan för att det är ett fabrikationsfel — och inte något annat — ligger på dig.

Det här bör du se efter. Fråga inte ”hur många års garanti”, utan:

- vad som är **faktiskt täckt** — produkt, effekt, växelriktare och installation, vart och ett för hur många år;
- om **arbete och frakt** ingår, och hur länge;
- och framför allt: **hur ofta går den här utrustningen egentligen sönder?**

Det egentliga svaret: delar som nästan aldrig går sönder. En garanti hjälper dig först *efter* att något har gått sönder — mycket bättre att (nästan) ingenting går sönder. Och där är skillnaden mellan märken stor: i långvarig felstatistik ger den bättre växelriktartechniken många gånger färre fel än den billiga. Väljer du delar med en dokumenterat låg felfrekvens blir ett krav sällsynt från början — och det är mer värt än det längsta pappret. (*Nästan* ingenting, väl att märka: inget märke går *aldrig* sönder, så det räknas också om företaget finns kvar om några år för att infria kravet.)

Fråga därför vilka märken installatören jobbar **fast** med — ett genomtänkt urval, inte det billigaste varje gång — och *varför* just dessa. En god installatör förklarar det **tekniskt**, gärna på en märkes- eller produktsida: varför dessa paneler, varför den här växelriktaren, vad feltalen säger. Inte säljprat, utan en förklaring. Den som klarar det har tänkt igenom vad som fortfarande går om femton år.

6. Köpt för stort

— VAD DIN EL ÄR VÄRD

Använd själv		fullt pris
Mata tillbaka		€0,05–0,10

2 till 5× mer värt att använda din el själv.

Fler paneler är inte automatiskt bättre — i Spanien förlorar du på varje kWh du inte använder själv. En installatör som tjänar per panel täcker gärna hela ditt tak. Men det du matar tillbaka till nätet ger en bråkdel av vad samma el sparar dig om du använder den själv. En anläggning som är större än din förbrukning är delvis pengar som avdunstar på taket.

Att använda strömmen själv är 2 till 5 gånger mer värt än att mata tillbaka den.

- Det du **använder direkt** sparar dig hela elpriset.
- Det du **matar tillbaka** ersätts med runt **0,05 till 0,10 € per kWh** — ofta mindre. På allt du matar tillbaka förlorar du alltså grovt sett hälften till tre fjärdedelar av värdet.

Och två hakar gör det värre:

- **Ett månatligt tak.** Ersättningen för ditt överskott kan aldrig överstiga vad du tog från nätet den månaden. Din elkostnad kan gå till noll, men inte lägre — utöver din egen förbrukning får du ingenting. Den som överproducerar mycket ser det överskottet helt enkelt avdunsta.
- **Ingen sparande till vintern.** Det görs upp månad för månad; ett överskott förs inte över till nästa månad. Din sommartopp — precis när panelerna producerar mest — täcker alltså inte din vinterförbrukning.

Men köp inte för litet heller. Det handlar inte om ”så få paneler som möjligt”, utan om rätt storlek. Att ta i lite är klokt om du har en konkret framtid framför dig: en elbil, en värmepump, luftkonditionering, eller ett **batteri** som lagrar ditt överskott i stället för att mata tillbaka det billigt (se kapitel 8). Det finns också elleverantörer med en *batería virtual* som sparar värdet av ditt överskott till framtida fakturor. Konsten är att anpassa efter din **faktiska förbrukning och när du använder den** — medvetet, inte efter vad som får plats på taket.

Det här bör du se efter. Frågar installatören om din **förbrukning och din årsavräkning**, eller nämner han direkt ett antal paneler? Den som föreslår en anläggning utan dina siffror fyller taket. Den som frågar först — och tar hänsyn till när du använder el, dag eller kväll, sommar eller vinter — anpassar den till dig. Fråga också om en uppskattning av hur mycket du använder själv och hur mycket du matar tillbaka; ett ärligt svar säger mer än antalet paneler.

7. Lämna pengar på bordet

— IRPF-AVDRAK — T.O.M. SLUTET AV 2026



Plus **IBI/ICIO** per kommun (upp till 50%).

Besparingen ligger inte bara i elräkningen — det finns skatteavdrag och kommunala rabatter som är lätta att missa. De är spridda, bundna till villkor och tidsfrister, och varierar mellan kommuner. Den som inte aktivt går efter dem lämnar hundratals till tusentals euro. Och det går åt båda hållen: du missar det du har rätt till, eller en installatör lockar dig med ett stöd som sedan länge är stängt.

Vad som faktiskt finns 2026:

- **Avdrag på inkomstskatten (IRPF).** Fortfarande giltigt till slutet av 2026: **20 till 60 % avdrag**, beroende på hur mycket mer energieffektiv din bostad blir — den viktigaste nivån är 40 %, vid en tydlig förbättring eller energiklass A eller B. Två saker att veta. **Ett:** det är inte ett avdrag ”för paneler”, utan för en *bevisad* förbättring — som kräver ett **energicertifikat före och efter** installationen. **Två:** du kan bara använda avdraget om du **betalar inkomstskatt i Spanien** (skattemässigt bosatt) och det är din bostad eller att du hyr ut den. Är du inte skattemässigt bosatt här och det är en fritidsbostad faller avdraget bort — men de kommunala rabatterna nedan gäller fortfarande.

- **Rabatt på kommunala skatter (IBI och ICIO).** Många kommuner ger rabatt på fastighetsskatten (IBI) och byggskatten (ICIO) — ibland upp till 50 %, ofta i några år och med ett tak. Men det här **varierar mellan kommuner**: den ena ger mycket, den andra ingenting. Fråga hos din egen ayuntamiento, oftast inom en frist efter installationen.
- **Direkta bidrag — mestadels stängda.** Den stora europeiska potten har varit stängd sedan slutet av 2023. Då och då kommer regionala omgångar (upp till 40 %, med ett tak), men de tar snabbt slut. Räkna inte med det; kolla vad som är öppet just då.
- **Företag** har egna fördelar — accelererad avskrivning och ibland en högre ICIO-rabatt; låt en rådgivare titta på det.

Det viktigaste tipset: certifikatet före installationen. Det största avdraget hänger på beviset att din bostad blivit mer energieffektiv — och det visar du bara med ett energicertifikat från **före** installationen och ett från efter. Glömmer du den ”före”-mätningen är avdraget borta, och i efterhand går det inte att göra något åt det. Det här är misstaget som kostar flest människor pengar. *(Har du redan ett giltigt energicertifikat? Då räknas det ofta som ”före”-mätningen.)*

Det här bör du se efter. Räknar installatören (eller en bidragsspecialist han jobbar med) ut vad som är öppet för din kommun och din situation, och ordnar pappersarbetet och tidpunkten för certifikatet? Och lika viktigt: lovar han inte ett stöd som är stängt? Få fördelarna **skriftligt**, med belopp och frister — ett vagt ”du får säkert ett bidrag” är en varningssignal, inte ett löfte.

8. Behöver du ett batteri?

PASSAR ETT BATTERI DIG?

Smart om du...

- ✓ använder mycket el på kvällen och natten
- ✓ ofta har strömavbrott eller vill ha reserv
- ✓ sitter off-grid
- ✓ vill gardera dig mot prisökningar

Behövs mindre om du...

- mest är hemma på dagen
- har ett stabilt, starkt nät

Ett batteri är ett stort, personligt val — och just därför går det så ofta fel. Det säljs som standard, eller utelämnas utan förklaring. Den ärliga frågan är inte ”vill du ha ett batteri”, utan ”passar det hur *du* använder din el och vad du vill få ut av den?”

Fällan går åt båda hållen:

- du blir **påprackad ett batteri som inte passar dig** — du är hemma på dagen, nätet är stabilt, och du behöver det inte egentligen;
- eller du får höra **”inte nödvändigt”, när det faktiskt skulle hjälpa dig** — mycket kvällsförbrukning, täta strömavbrott, ett svagt nät, eller off-grid. Vissa installatörer hoppar över det för att det gör jobbet krångligare.

Det är en rejäl extra investering — så låt den svara på ett verkligt behov hos *dig*, inte vara en förvald ruta i offerten eller ett stöd du jagar. Det som räknas är inte summan, utan din situation.

När ett batteri ändå är smart. Inte för pengarna, utan för vad du får ut av det:

- du använder mycket el **på kvällen och natten**, när panelerna inte producerar;
- det är regelbundna **strömavbrott** eller nätet är svagt, och du vill ha en reserv;
- du är **off-grid** — då är ett batteri helt enkelt nödvändigt;
- du vill gardera dig mot framtida prisökningar och använda så mycket som möjligt av din egen el.

Den smarta medelvägen. Är du osäker? Du behöver inte bestämma allt nu. Välj en **batteriförberedd (hybrid) växelriktare**, så kopplar du på ett batteri senare när situationen ändras — du flyttar hit permanent, eller köper en elbil. Och rent för besparingen finns *batería virtual*: din elleverantör sparar värdet av ditt överskott i euro till framtida fakturor, utan att du behöver köpa ett fysiskt batteri.

Det här bör du se efter. Frågar installatören **när** du använder el, och om strömavbrott är ett tema hos dig? Och förklarar han ärligt när ett batteri tillför värde för dig och när det inte gör det? Den som räknar in ett dyrt batteri som standard — eller utelämnar det utan förklaring — anpassar det inte till dig. Fråga också om växelriktaren är batteriförberedd, så dörren står öppen senare.

9. Offerten som plötsligt blir dyrare

— VAD SOM OFTA FALLER UTANFÖR "FRÅN"-PRISET

- | | |
|-------------------------------|-----------------|
| ✓ Legalisering + registrering | ✓ Ställning |
| ✓ Uppgradering av elcentral | ✓ Längre kablar |
| ✓ Taktyp / konstruktion | ✓ IVA (21%) |

En offert är en pris först när du vet vad som ingår. Den sista fällan är det låga ”från”-priset som stiger av sig självt så snart tilläggen dyker upp — för att just det som gör *din* anläggning verklig inte var med. En billig och en dyr offert jämför ofta inte ens samma sak: den ena är allt inkluderat, den andra ett avskalat lockbete. Att gå efter det nedersta beloppet är just fällan.

Det som ofta faller utanför ”från”-priset:

- **Legalisering och registrering** — pappren från kapitel 1, som ofta inte ingår som standard;
- **Uppgradering av elcentralen** — är din central inte redo för solceller tillkommer det;
- **Din taktyp** — ett tegel- eller platt tak kräver en annan, dyrare konstruktion än ett enkelt lutande tak;
- **Ställning** — vid ett högt eller svåråtkomligt tak;
- **Längre kablar eller schakt** — om växelriktaren hänger längre bort, eller vid en markmonterad anläggning;
- **Över 10 kW** — då tillkommer ett ingenjörprojekt (kapitel 1);
- **IVA (spansk moms, 21 %)** — ett pris ”exklusive IVA” är en femtedel högre än det ser ut;
- **Batteri, optimerare eller en laddare** — som ”tillval” som verkade ingå.

Det här bör du se efter. Be om en **fast, specificerad allt-inkluderat-offert:** paneler, växelriktare, konstruktionen för *ditt* tak, kabling, arbete, legalisering och registrering, en uppgradering av elcentralen om det behövs, ställning och IVA — allt med. Står det ”från”, ”exklusive IVA” eller ”legalisering tillkommer”? Be då om svart på vitt vad som ingår och vad som inte gör det, med ett fast pris. Så vet du att X € verkligen är X € — och du kan lägga två offerter rättvist bredvid varandra.

10. Certifierad betyder inte välutförd

— DET OSYNLIGA HANTVERKET

±25% av alla solcellsbränder i Europa beror på **kontakter**.

- ✓ Kontakter rätt pressade
- ✓ Jordade ramar + skenor
- ✓ Ingen induktionsslinga
- ✓ Överlämningsdokument med bilder

De farligaste felen på ditt tak ser du aldrig. De sitter bakom panelerna, i kontakterna, i hur kablarna är dragna. En installatör kan ha alla papper och certifikat — men ett certifikat bevisar att någon *får* göra jobbet, inte att det är välutfört på *ditt* tak. Och det är det utförandet som avgör om din anläggning fortfarande går säkert om tio år.

Det osynliga hantverket. Det här är arbetet som skiljer en gedigen anläggning från en riskabel — och som du själv aldrig får se:

- **Kontakterna** (MC4-kontakterna mellan panelerna) pressas med rätt verktyg och teknik, och man blandar aldrig märken. En dåligt pressad eller blandad kontakt kan hålla en ljusbåge *i timmar* bakom din panel — kontakter är inblandade i runt en fjärdedel av alla solcellsbränder i Europa.
- **DC-kablarna** går med plus och minus tätt ihop, så att det inte bildas en stor ”slinga” som ger farliga spänningar vid åska — och de har rätt area, inte den tunnaste för att spara.
- **Vid mikroväxleriktare** möts kabligen på taket i en kopplingsdosa — som ska vara vattentät, gjuten med harts, så att ingen fukt når anslutningen.

- **Strängarna är märkta**, så att senare underhåll blir säkert och snabbt.
- **Skyddet** passar en solcellsanläggning — valt till *din* växelriktare, inte vilken vanlig jordfelsbrytare som helst som antingen löser ut hela tiden eller inte skyddar.
- **Ramarna och skenorna är jordade** — påbudet i Spanien, och livsviktigt om en kabel skulle lossna.

Lösningen: låt det bevisas. Allt det här kan du inte kontrollera själv — men en god installatör gör det synligt. Det finns till och med en internationell standard för det (IEC 62446): efter installationen ska installatören ge dig ett **överlämningsdokument** med **bilder** av just dessa punkter, mätvärdena, garantierna och manualerna. Vid en ordentlig överlämning går installatören igenom dokumentet **tillsammans med dig**, ni signerar det **båda digitalt**, och du får det direkt **i din egen inkorg** — ditt bevis på att det är välmonterat, och ditt arkiv för senare underhåll.

Det här bör du se efter. Fråga: *”Får jag ett överlämningsdokument med bilder av installationen?”* Ett enkelt ”ja, vi är certifierade” är inte ett bevis. Ett signerat överlämningsdokument — med bilder av kontakterna, jordningen och finishen — är det, och det säger dig direkt att den här installatören inte har något att dölja.

Till sist

Tio fällor — och genom alla går en röd tråd: **en god installatör blir inte nervös av de här frågorna, utan svarar gärna på dem.** Pappren, paneltypen, säkerheten på taket, garantin, rätt storlek, stöden, batteriet, en tydlig allt-inkluderat-offert och beviset på att det är välmonterat — den som tar sitt yrke på allvar förklarar det innan du skriver på. Den som väjer undan berättar egentligen redan tillräckligt.

Du behöver inte bli expert. Med frågorna från den här guiden i handen känner du själv skillnaden mellan en som säljer dig något och en som monterar det väl åt dig.

Den här guiden är gjord av Solarfit — solcellsinstallatör på Costa Blanca. Vill du gå igenom de här tio punkterna för ditt eget tak? Be om en förutsättningslös bedömning — vi hjälper dig på engelska.

Redo för nästa steg? Besök solar-fit.es eller be om en förutsättningslös bedömning direkt:

Be om en förutsättningslös bedömning →